

# GESTOR DE COMERCIOS

## COMERCIALES AUTÓNOMOS

- **Clikka - nueva aplicación de éxito**
  - ↪ **Herramienta para encontrar y fidelizar nuevos clientes**
  - ↪ **Justifique nuevas visitas a sus clientes.**
  - ↪ **Beneficios que aporta a los comercios**
- **Clikka - publicidad inmediata**
  - ↪ **Publicidad a low cost**
- **Clikka como fuente de ingresos**
  - ↪ **Producto desarrollado y puesto en marcha.**
  - ↪ **Sin inversión.**
  - ↪ **Compre y venda publicidad.**



Hola

**clikka**

Te esperamos



# COMERCIALES AUTÓNOMOS

## ○ **Clikka – nueva aplicación de éxito**

Clikka es un nuevo producto tecnológico que está teniendo mucho éxito. Es apto para todo el público ya que no se requiere ningún tipo de conocimiento previo. Clikka se ha convertido en una herramienta imprescindible para aquellos usuarios, que siempre quieren estar informados de las novedades y cambios a su alrededor, para aprovecharlas de la mejor manera posible. Nadie quiere gastar mucho pudiendo escoger entre diferentes ofertas las que mejor se adaptan a sus necesidades. Además disponen de un sistema de geolocalización que ayuda a descubrir nuevos comercios y locales de interés.



## **Herramienta para encontrar y fidelizar clientes**

Las personas cada día utilizan más sus dispositivos móviles para estar más informados de lo que pasa a su alrededor. Klikka aprovecha esta oportunidad para promocionar los comercios mediante una app que sirve de comunicador entre comercios y sus clientes. Ayuda a encontrar y fidelizar a los clientes al mismo tiempo.




Klikka es un complemento perfecto de las campañas publicitarias “Above the line” o las de fidelización de clientes.

## **Justifique nuevas visitas a tus clientes**

Una app con más de mil locales dados de alta en España en menos de cuatro meses. Ha tenido muy buena acogida por los comercios al ser un producto que despierta interés por su practicidad y facilidad de uso. Tiene un alto porcentaje de aceptación entre los comercios gracias a su facilidad de publicidad inmediata con costes bajos.

## **Beneficios que aporta a los comercios**

Klikka es una app desarrollada y ya puesta en marcha, para fomentar el marketing de proximidad y publicidad a los comercios. Ayudándoles a ser:

-  + Populares – compartiendo sus clicks por móvil, correo o redes sociales
-  + Visitados – informando de sus servicios y novedades a sus seguidores mediante los clicks creados
-  + Rentables – sabiendo lo que le gusta a sus usuarios, rentabilizando de esta forma su tiempo

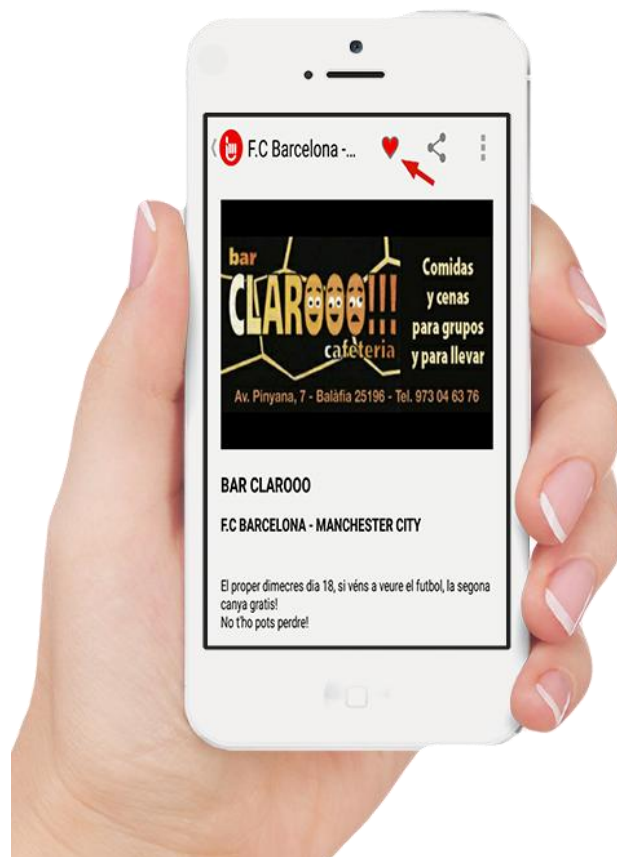


## ○ Clikka - publicidad inmediata

Clikka es una aplicación que ayuda a promocionar comercios independientemente de su tipo de actividad. Establece un vínculo de comunicación entre los locales y usuarios finales. Tan sólo en 2 minutos puede crear un clikk y lo verán miles de personas de inmediato. Ayuda a fidelizar a los clientes y encontrar nuevos al mismo tiempo.

### ↳ Publicidad a low cost

Creando clikks, se crean notificaciones instantáneas que avisan a miles de personas de las novedades y promociones de sus comercios. Los clikks pueden ser de todo tipo: informativos, recordatorios, interactivos entre otros. Todo a un precio muy ajustado para que no suponga un gasto elevado para los comercios.



## ○ **Clikka como fuente de ingresos**

Clikka puede ser una fuente de ingresos muy elevados gracias a sus dos fases de negocio.

### **Alta de nuevos comercios**      **Venta de créditos**

Las dos fases aportan beneficios en relación a los comercios dados de alta. En el apartado de “Modelo de Negocio” podrán ver sus posibles beneficios en situaciones de diferentes casos de éxito.

### **Producto desarrollado y puesto en marcha.**

Clikka es una aplicación desarrollada y puesta en marcha. Disponemos de un equipo de informáticos que están trabajando continuamente para asegurar un excelente servicio, intentando prevenir y arreglar todo tipo de imprevistos técnicos.

También se puede beneficiar de nuestro Call Center que está en su plena disposición para resolver cualquier tipo de duda o ayudar en la creación de los clikks.

### **Sin inversión.**

No se necesita ningún tipo de inversión. Para empezar regalamos 20 créditos por cada comercio dado de alta. Estos créditos se pueden vender, si usted lo considera necesario, al mismo local que ha dado de alta, por el precio que considere oportuno.

### **Compre y venda publicidad.**

Compre los créditos a precios del mercado y véndalos a los que considere más apropiado.

# MODELO DE NEGOCIO

Nuestro modelo de negocio se divide en dos fases principales.

## Captación de comercios para gestionarles la publicidad en Clikka

Por cada comercio nuevo dado de alta en Clikka, regalamos 20 créditos valorados en 36,8€, destinados a la publicidad inicial de ese local durante 20 días. Si considere oportuno puede cobrar por el alta y los 20 créditos regalados, obteniendo así sus primeros ingresos con Clikka. Tendrá que ingresarnos 5€ por cada alta dada para cubrir los gastos de gestión técnica del servicio de soporte.

## Creación de Clikks

El coste de un Clikk es de 1 crédito por día/local. El precio oficial de un crédito es de 2€.

Es muy importante remarcar que el precio va disminuyendo con el aumento de los créditos comprados, pudiendo llegar hasta un 60% de descuento.

El descuento máximo de un 60% se aplica a partir de los 150 créditos adquiridos.

	PVP	Desc	Precio final
• 25 créditos – 40€		x 10%	= 36€
• 50 créditos – 100€		x 20%	= 80€
• 150 créditos – 300€		x 60%	= 120€
• 300 créditos – 600€		x 60%	= 240€

Los precios finales de venta de créditos los marca el gestor de comercios. En nuestra página web [www.clikka.biz](http://www.clikka.biz) encontrará una lista de precios oficiales de créditos.

### Nuevas altas

Nº Comercios	Coste Alta	Ingresos Alta	Coste Servicio	Total Ingresos Alta
25	0€	625€	125€	500€
50	0€	1.250€	250€	1.000€
75	0€	1.875€	375€	1.500€
100	0€	2.500€	500€	2.000€

Los ingresos obtenidos son calculados suponiendo que los 20 créditos, que son regalados por cada nuevo comercio dado de alta, serán vendidos por su parte a un precio mínimo de 25€. Por cada alta nueva se restan 5€, que se ingresan para cubrir los gastos de gestión técnica del servicio de soporte. Los cálculos están hechos sin IVA.

### Clikks creados

Comercios	Clikk	Día	Créditos	Precio	Ingresos
100	1	30	3.000	1,92€	<b>5.760€</b>

Con una cartera de 100 clientes/comercios supone una potencial facturación de 5.760€/mes. Estimando que habrá clikk para un día, semana, quincena o un mes entero le damos un precio promedio de venta al crédito de 1,92€.

Corregimos los ingresos en un 50% obteniendo así 2.880€/mes de ingresos.

Comercios	Clikk	Día	Créditos	Coste	Gastos
50	1	30	1.500	0,8€	<b>1.200€</b>

Coste de los 1.500 créditos con un descuento de 60% aplicado es de 0,8€/crédito, que son 1.200€.

Ingresos	Gastos	Benefici
2.880€	1.200€	<b>1.680€</b>

Nuestra experiencia dice que la cartera óptima para una buena gestión se encuentra en unos 200 clientes/comercios por gestor, 50 acciones comerciales a la semana o 10 al día, y una rotación de los Clicks del 50%.

Nº Comercios	Coste Alta	Ingresos Alta	Coste Servicio	Total Ingresos Alta
25	0€	625€	125€	500€
50	0€	1.250€	250€	1.000€
75	0€	1.875€	375€	1.500€
100	0€	2.500€	500€	2.000€
Créditos	Coste (0,8€)	Ingresos (1,92€)	Beneficios	TOTAL
390	312€	748,8€	436,8€	936,8€
750	600€	1.440€	840€	1.840€
1.140	912€	2.189€	1.277 €	2.777€
1.500	1.200€	2.880€	1.680€	3.680€

Todos los cálculos están hechos partiendo de la base que los créditos regalados se vendrán a unos precios mínimos de 1,25€ por crédito aproximadamente y los créditos adquiridos posteriormente se vendrán por 1,92€ el crédito.

Los PVP son orientativos ya que ustedes disponen de plena libertad para establecer los precios que consideran más oportunos.

Los 5€ no varían en relación con los precios corrientes. Son 5€+IVA por una venta de 25€ por alta igual que por una de 35€.

### Ingresos extraordinarios

Hacemos un rappel de 5% a los comerciales autónomos sobre las compras de créditos que han hecho.





**Departamento de Expansión y Marketing**

**Atención al cliente: 973 941 841**

Lunes-Viernes de 9:00 - 13:30 y 16:00 - 19:30

[hola@clikka.biz](mailto:hola@clikka.biz)

[www.clikka.biz](http://www.clikka.biz)